

Sales Compass - Ihre interne Weiterbildungsplattform

Über den Dentsply Sirona Sales Compass werden online Fortbildungen aus den Bereichen der Endodontie und Restauration angeboten. Die Zielgruppe der Seminare sind Marketing- sowie Vertriebsmitarbeiter. Angewandt wird ein integriertes Lernkonzept, das die Möglichkeiten der Vernetzung über das Internet in Verbindung mit „klassischen“ Lernmethoden und -medien in einem sinnvollen Lernarrangement optimal nutzt.

Der Sales Compass bietet Teilnehmern viele Vorteile und allumfassende Trainings für den erfolgreichen Verkauf:

- Essentielle Informationen, die für die richtige Positionierung und den effektiven Verkauf benötigt werden
- Produkt- und Vertriebs-Know-how Transfer
- Materialien zu Produkt- und Verkaufsschulungen
- Ist online als Website und offline als App verfügbar

Markenspezifische Informationen:

- Zahnmedizinisches Wissen aus verschiedenen Bereichen
- Wettbewerbs-Übersichten mit Stärken/Schwächen-Analyse
- Eigenschaften-Nutzen-Übersicht
- Verkaufsszenarien/Rollenspiele/PSS Fragen
- Schulungsvideos, Präsentationen, Richtlinien, klinische Fälle, Laborberichte, u.Ä.

Hier gelangen Sie zum [Sales Compass](#):

Username:

Password:

Login

[Click here](#) if you have forgotten your password or if you are new to the Dentsply Sirona Sales Compass.



Wenn Sie ein neuer User sind, klicken Sie bitte auf der Webseite auf den entsprechenden Link. Nach erfolgter Anmeldung wird Ihnen Ihr individuelles Passwort per E-Mail zugesandt.

Sind Sie ein bereits registrierter Nutzer, loggen Sie sich mit Ihrer DS E-Mailadresse und Ihrem Sales Compass Passwort ein.

Suchen Sie Ihren gewünschten Weiterbildungsbereich über die Suchfunktion, dort werden Sie die entsprechenden Trainings-Videos finden.

Sie können die Unterrichtsmaterialien im MP4 oder PPTX Format auch jederzeit herunterladen.

Wir freuen uns, Sie bald zu unseren Weiterbildungen im Sales Compass begrüßen zu dürfen!

